

NEXT

ネクスト ステージ

Saitama City
Support Magazine

STAGE

さいたま市の中小企業と創業する方のための情報誌。

09年 夏 号

(財)さいたま市
産業創造財団

特集

さいたま市ニュービジネス大賞

募集開始!

不況に負けない!

使える補助金・助成金情報

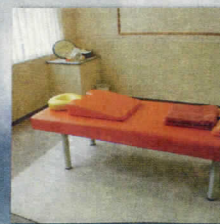
CONTENTS

- 案産館だより P09
- 創業しました! P10
- インフォメーション P11

創業しました!
和食居酒屋 でんご



創業しました!
東大宮駅前接骨院



(財)さいたま市産業創造財団は、さいたま市が100%出資する財団法人です。
さいたま市内の中小企業・創業予定の方向けに、経営相談・融資・福利厚生代行サービスなどを行っています。

Take
Free

2009年度 さいたま市ニュービジネス大賞 ビジネスプランを募集します

私の夢をカタチにする! さいたま市ニュービジネス大賞

財団法人さいたま市産業創造財団では、あなたの熱いビジネスプランを募集します。

優秀なビジネスプランについては、「さいたま市ニュービジネス大賞」として表彰するとともに、金融機関や支援機関等の担当者が会する場でビジネスプランをご発表いただきます。

また、コミュニティビジネスや女性創業、プレ創業（実施前のビジネスプラン）の分野において、地域資源を活用したプラン、独創性のあふれるプラン等を積極的に募集・表彰いたします。

あなたのビジネスプランを実現、飛躍させる良いチャンスです。是非ご応募ください!

〈大賞内容〉

(賞金総額100万円)

- 最優秀賞 1件／賞金50万円
- 優秀特別賞 1件／賞金30万円
- 優秀賞 2件／賞金10万円

〈奨励賞内容〉

- コミュニティビジネス賞 1件／賞金5万円
- 女性創業賞 1件／賞金5万円
- プレ創業賞 1件／賞金5万円

※大賞に該当しない方の中でコミュニティビジネスや女性創業等に該当する優れたプランについて、「奨励賞」として表彰します。
奨励賞の内訳や件数は、申し込みや選考状況によって変更することがあります。

募集概要

応募資格

新規性・独創性あふれるビジネスアイデアを持っている個人・法人（中小企業者等）。既存の中小企業者等で第2創業も含みます。

募集対象

さいたま市で展開する新事業に係るビジネスプランが対象となり、下記のいずれかを満たすことが条件です。

- ①申込時点で1年以内に実施を見込んでいるビジネスプランであること。
- ②申込時点で実施してから3年以内の新事業に関するビジネスプランであること。

※公的支援機関が実施したビジネスプランコンテストで表彰された事業計画は、募集対象外となります。詳しくはさいたま市産業創造財団までお問い合わせください。

- 応募者相談会／当財団職員がわかりやすくプランの書き方等お教えいたします。

平成21年7月18日（土）10:00～12:00 [時間予約／1時間]

平成21年7月30日（木）16:00～19:00 [時間予約／1時間]

- 募集期間／平成21年6月15日（月）～8月21日（金）必着

- 応募方法／所定の応募申込書に記入の上、さいたま市産業創造財団支援・金融課宛に郵送または持参、あるいはEメールで提出して下さい。なお、応募申込用紙は窓口まで、またはホームページからダウンロードできます。

- 問合せ先・応募先／財団法人さいたま市産業創造財団 支援・金融課 担当:羽鳥・佐藤・松本

TEL:048-851-6652 FAX:048-851-6653 Email:shien@sozo-saitama.or.jp

URL:<http://www.sozo-saitama.or.jp/snb/snbtaisyou.html>

審査会・発表会

① 第1次審査／書類選考会 (10月に開催予定)

応募書類による「書類選考」を行い、14件を選出します。

② 第2次審査／ プレゼンテーション最終審査会 (11月に開催予定)

書類審査を通過したプランについては、プレゼンテーションによる審査を行い、受賞者を決定いたします。また、審査会の前に、ヒアリング等による事前調査をさせていただく場合があります。

③ プラン発表と表彰式 (平成22年1月頃に開催します。)

「さいたま市ニュービジネス大賞・発表会&表彰式」の場で、受賞者各々のビジネスプランをご発表いただくとともに、表彰式を行います。

主な特典、支援内容

1次審査通過者(14プラン)への特典、支援内容

特別支援の実施

1次審査を通過した14プランは、ビジネスプランのブラッシュアップや、個別の各課題を解決する為のアドバイス、資金調達相談、2次審査対策としてプレゼンテーション演習など、プランに応じた特別支援が無料で受けられます。

専門家の無料アドバイス

会社設立、資本政策、知財管理、雇用管理など、事業展開に応じた専門家によるアドバイスを必要に応じて実施し、プランの実現性が高まるよう支援します。

インキュベーション支援

当財団インキュベーション施設「案産館」について、空き室状況に応じて、優先して入居を配慮いたします。

受賞者(7プラン)への特典、支援内容 [さらに、下記の特典や支援がございます。]

ビジネスマッチング

発表会などを通じ、ベンチャーキャピタリスト、金融機関、事業パートナー、大学等研究機関などへビジネスマッチングの場を提供します。

受賞者PRの実施

大賞発表会以外にも、財団主催する各種セミナーやホームページ、情報誌(Next Stage)、受賞者紹介パンフレット、各種メディアなどを通じて受賞者事業のPRを行います。

資金調達相談

1次審査通過者には資金計画をご提出いただき、実際の資金調達に関するアドバイスが受けられます。さいたま市の制度融資である「創業支援資金」利用に関するアドバイスのほか、日本政策金融公庫(一定の要件を満たすと金利が優遇される場合がございます。)、その他を利用した資金調達に関するアドバイス、紹介が受けられます(融資の実行には別途審査がございます。)

その他(福祉厚生サービス)

勤労者福祉サービスセンター(ワークジョイさいたま)が職場の福利厚生等の代行サービスを行っています。低コストで充実したサービス内容を提供いたします。

さいたま市ニュービジネス大賞 受賞者のその後

2年前に応募したプランのツボミがこんなに大きく花開きました!



2007年度
最優秀賞受賞

(株)日本トップフーズ

代表取締役社長 熱田 貴比古 氏

新事業進出で会社全体の姿が変わった!

飲食業に進出して1年、順調な成長

本業の業務用食肉卸から飲食業へ進出する際、平成19年度に「さいたま市ニュービジネス大賞」の最優秀賞を受賞し、翌年の平成20年4月に「産直!新鮮ホルモン熱田」を開業しました。

開業にあたっては財団から支援を受け、飲食店コンサルタントの河野祐治先生にアドバイスをいただきました。飲食店の豊富な経験をもとにしたアドバイスで、安心感がありました。開店以来、売上は順調に伸びています。本業の業務用食肉卸と比べると売上構成比は5%ほどと小さいですが、飲食店は利幅が大きいので、利益への貢献度は高いですね。

「ぶれない店」にするための店舗コンセプト

新事業として飲食店を始める上で一番気をつけたのは「店のコンセプトを明確にする」ことでした。

3年、5年後に店をどんな形にするか明確にしていれば、運営上の「ブレ」は少なくなります。

店舗コンセプトは企業における経営理念のようなもので「産直!新鮮ホルモン熱田」の場合は「肉問屋がやっているホルモン屋」つまり、お客さんが望むのは安く美味しいホルモンです。だから、他店のような割引や飲み放題はやらない。そのかわり、少しでも鮮度とグレードの高い肉を提供するよう努力しています。

また、入りやすいお店を意識して作ったため、若いカップルや女性のお客さんが増えています。

新事業に進出して、会社全体が変わった

飲食業に進出して、会社全体の姿が変わりました。会社としては久しぶりの「新しいこと」への挑戦だったこと、飲食店という、わかりやすい新事業だったことが良かったのでしょう。会社が「動いている感じ」が社員全員に伝わり、活気が出てきました。お店の評判が即・会社の評判につながりますから、やりがいもあります。

また、飲食店との相乗効果も出てきました。お付き合いしているビールメーカーを通じて、もつ焼き店の開業サポート研修を受け入れはじめました。当店で研修した方が開業後、当社から食肉を仕入れるという新たな取引ルートも出来つつあります。

2号店と、飲食業向け個店配送に向け準備中

現在2号店の開店に向けて、物件と人材の検討を進めているところです。

さらに今後は、飲食卸の個店配送に力を入れていきたいと考えています。飲食業を始めて分かったことですが、仕入単位の小さい飲食店は、みんな仕入れに苦労しています。専門問屋は小ロットでは配送してくれないし、総合問屋は価格と品質で劣る。質と鮮度の高い食肉を少量ずつ多頻度で配送するビジネスモデルを実現しようと準備中です。

株式会社日本トップフーズ

営業本部・岩槻工場

さいたま市岩槻区大口468-2

TEL 048-799-1515(代)

直営店舗「産直!新鮮ホルモン熱田」

春日部市中央1-10-27 小島ビル1F

TEL 048-755-3395

<http://www.topfoods.biz/>





2007年度

優秀賞受賞

株式会社イーエムエンジニアリング

代表取締役 井山 幸男氏

フィールドテストを経て、市場に本格参入!

水を使わずにタバコの吸殻を機械消火する装置「水いらず」を開発し、19年度優秀賞を受賞しました。

受賞後は財団の支援でJT、大手機械メーカーなどへの販路開拓サポートを受け、パチンコ店などの遊戯施設でも採用されました。

現在、3か所のアミューズメント施設で約1年間のフィールドテストを終え、初期不良を解決しました。今後は大学等の研究機関を活用した実証実験を行いながら、大手メーカーとの商談を進めていきます。水を汚さないで環境に優しい、構造がわかりやすいのでメンテナンスがしやすいという点が取引先から高評価を受けています。

株式会社イーエムエンジニアリング

さいたま市桜区在家142-3

TEL048-857-6301

<http://www.eme.ne.jp/>



2007年度

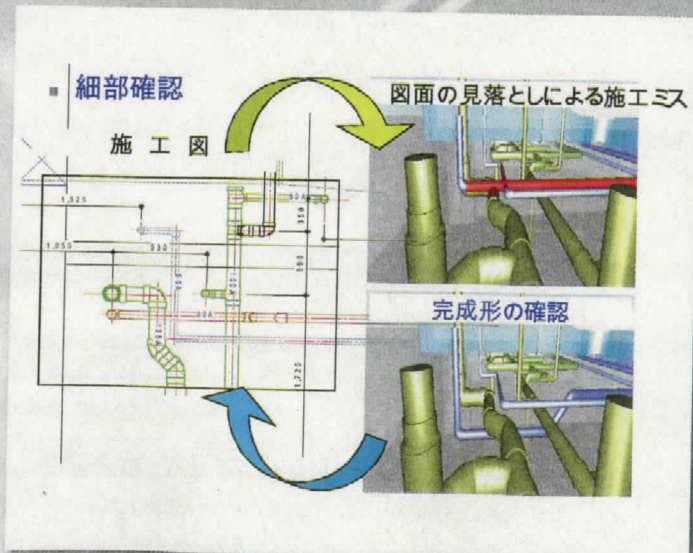
優秀賞受賞

株式会社サン・アーキプランニング

代表取締役 室木 義光氏

お客様のパソコンで、3Dモデリング図が360度自由に見られる図面が好評

「さいたま市ニュービジネス大賞」の受賞後、上場企業から地元の企業まで、様々な施主の方々の設備施工図を手掛けてきました。今までの「設備施工図」では非常に分かりづかった配管同士の交錯部分などを、3Dモデリングにより“見てすぐ分かる”ようにすることで、現場における手戻り工事を予防し、受注側、発注側の双方に役立っており、ご利用いただいた方からは非常に好評をいただいています。しかも、現在は、最新のPDFリーダー(Adobe-Reader9)により、納品したデータ図面を、お客様のパソコンで図面を360度自由に回転させてご覧いただけます。当社が納品する施工図面では、3Dが当たり前です。今後更に、当社の3D図面が非常に分かりやすいということを皆様にPRしていきたいと思っています。

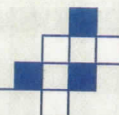


株式会社サン・アーキプランニング

さいたま市浦和区元町2-9-16 Mio北浦和内 304

TEL 048-813-7322

<http://www.sun-arc.com/>



公設試験研究機関 技術アドバイザー活用補助金

昨今の経済環境の悪化の影響を受け、『売上の減少により自社で抱える技術的課題の解決にまで、なかなか手をつけることができない』『創業間もないゆえに技術的課題の解決ができる人材が社内にはいない』等の課題を抱える企業の皆様が公設試験研究機関等の技術アドバイザー派遣制度を利用した場合、その費用を補助します

【対象】

さいたま市内に本社、工場があり下記1～3のいずれかに該当する中小企業の方。

1. 最近3ヶ月の平均売上が前年同期の月平均売上高等に比して10%以上減少している
2. 常時使用する従業員が20人以下
3. 事業開始後または会社設立後3年未満

【内容】

埼玉県産業技術総合センター等の公設試験研究機関で実施している技術アドバイザー指導事業を利用した上記対象の方に対し、企業負担分を補助します。

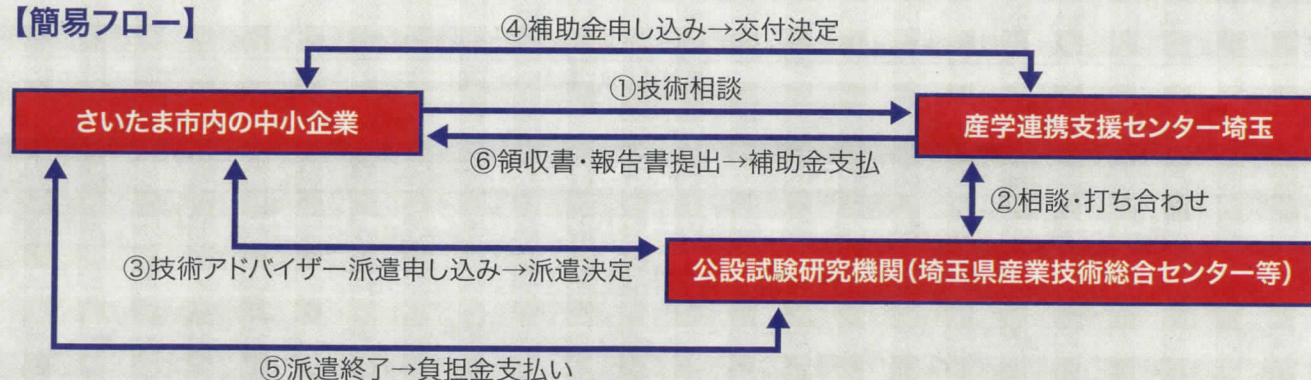
埼玉県産業技術総合センターの場合

企業負担金 6,000円×回数分(回数については必要に応じて相談)

埼玉県技術アドバイザー指導事業について

県内中小企業等の技術的課題を解決するため、依頼のあった企業等に対し、技術アドバイザーを派遣しています。技術アドバイザーは技術分野別に登録されており、依頼内容等に応じて、埼玉県産業技術総合センターが各企業等に派遣いたします。

【簡易フロー】



◆実際の派遣現場には、適宜、産学センターの職員も随行します。

まずは、下記までご相談ください!!

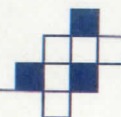
産学連携支援センター埼玉(さいたま市産業創造財団産学担当) 佐々木、野本

さいたま市中央区上落合2-3-2 新都心ビジネス交流プラザ3階

TEL:048-857-3901

FAX:048-857-3921

「創業にあたって融資を受けたい」「低利で事業資金を借りたい」



～さいたま市中小企業融資・創業支援資金融資制度～

さいたま市産業創造財団では、これから創業する方、市内で中小企業を営む方向けに
さいたま市融資制度の相談・受付を行っております。

ご利用方法

創業支援資金融資：電話でご予約(048-851-6652)の上、財団窓口までお越しください
小口・中口・特別中口・セーフティネット：直接、財団窓口までお越しください(予約不要)

	創業支援資金	小口資金(特別小口)	中口資金	特別中口資金
融資限度額	1,000万円	1,250万円	運転資金6,000万円 設備資金7,500万円	2,000万円
返済期間	運転資金：7年以内 設備資金：10年以内	運転資金：10年以内(内据置期間6月以内) 設備資金：12年以内(内据置期間1年以内)		
利 率 <small>保証料：県信用保証協会の定めによる</small>	年1.2% (保証料／年0.8%以内)	年1.7%	[保証料 特別小口／年0.8%以内 中口・特別中口／年0.45%～1.59%]	
担 保	不 要		必要に応じて徴する	不 要
連帯保証人等	個人：不要 法人：代表者(複数の代表者等が存在する場合には原則としてその全員を連帯保証人とします。) 特別小口資金融資の場合は代表者の連帯保証は不要です。			

	セーフティネット資金融資制度
融資限度額	3,000万円 ※平成22年3月末までは8,000万円
返済期間	運転資金：7年以内 (内据置期間1年以内 ※平成22年3月末までは2年以内) 設備資金：7年以内
利 率 <small>保証料：県信用保証協会の定めによる</small>	年1.2%(保証料／年0.77%以内)
担 保	必要に応じて徴する
連帯保証人等	個人：不要 法人：代表者(複数の代表者等が存在する場合には原則としてその全員を連帯保証人とします。)

※融資対象や細かい条件等については、お電話または窓口でお問い合わせください。

出張 金融・経営相談会

事業運営に役立てていただくために、中小企業診断士等を相談員として
企業の資金繰り・経営等の相談会を実施いたします。

期日・会場／右表のとおり ※最寄の会場へお越しください。

時間／13時30分～16時30分(受付は16時まで)

問合せ先／

財団法人さいたま市産業創造財団 支援・金融課(金融担当)
またはさいたま商工会議所産業振興課(TEL 641-0084)

期 日	会 場	期 日	会 場
9/3(木)	北 区 役 所	9/10(木)	桜区役所
9/7(月)	見沼区役所	9/14(月)	緑区役所
9/8(火)	南 区 役 所	9/17(木)	西区役所

財団法人さいたま市産業創造財団 支援・金融課(金融担当)

[当財団は中小企業融資制度の相談・受付等の業務をさいたま市より受託しています。]

TEL 048-851-6391 FAX 048-851-6392

E-mail ▶ kinyu@sozo-saitama.or.jp



さいたま市勤労者福祉サービスセンター(愛称:ワークジョイさいたま)

ワークジョイさいたまでは、市内中小企業向けの会員制福利厚生代行サービスを行っています。
さいたま市内の会社で、従業員300人以下の事業所ならすぐに入会できます。

東京ディズニーリゾートや
としまえん、東武動物公園など、
多くのレジャー施設が
会員料金で利用可能に!

ワーナー・マイカルシネマズ、
MOVIX、ユナイテッド・シネマの
映画鑑賞割引券が
1枚 **1,200円!**で観られる!

人間ドック・脳ドックを
受診した場合、
自己負担額に応じて、
最大 **6,000円**の補助!

大宮アルディージャ、
浦和レッズの
年間シートを契約。
会員料金で観戦できる!

結婚や出産などのお祝金や
休業などのお見舞金を支給します。

ジェフグルメカード5,000円分が
4,500円!

バス共通カード5,000円券が
4,500円!

こんなに使えて、1人1ヶ月なんと500円!!

こんなにお得です!!

◆使用例1【ディズニーリゾート】家族4人でディズニーランドに行きました。

会員本人・配偶者 通常(大人5,800円)→マジックキングダムクラブで5,400円に→さらに特別利用補助券利用で“**4,400円**”
中学生 通常(大人5,000円)→マジックキングダムクラブで4,600円に→さらに特別利用補助券利用で“**3,600円**”
小学生 通常(大人3,900円)→マジックキングダムクラブで3,700円に→さらに特別利用補助券利用で“**2,700円**”
(※特別利用補助券は1会員年度4枚までです)

通常家族4人で20,500円かかるところが、会員だと15,100円。なんと5,400円もお得に!

◆使用例2【共済給付】

・結婚しました **10,000円**のお祝金を支給します。
・子供が小学校に入学しました **5,000円**のお祝金を支給します。

(※入会月の翌月1日以降の事由について対象になります)

◆使用例3【プリペイドカード類】

通勤でバスカードを利用しています。

通常5,000円券(5,850円分利用可)が、なんと4,500円に。5,850円分が利用できて、1,350円もお得です。

ワークジョイさいたまの8月の主催事業は盛りだくさん!!

市内農家と提携した
収穫体験を実施します。

●8月上旬:ブルーベリー摘み(浦和区大崎) ●8月下旬:梨狩り(西区宝来)

映画鑑賞会を開催します。

●ディズニー映画「ボルト」(ワーナー・マイカル・シネマズ浦和美園)

是非、この機会に入会のご検討をお願いします。

案産館だより

今回は、「案産館」新事業コースに2月から入居された、有限会社さいか不動産ネットワークの小野顕社長にお話をうかがいました。



↑登山が趣味だそうです。
後ろは、北八ヶ岳。蓼科山山頂にて

株式会社さいか不動産ネットワーク

代表取締役 **小野 顕 氏**

小野さんは、西川口1丁目で店舗付総合住宅のオーナーとして賃貸物件の管理運営に20年以上携わり、賃貸物件を満室稼働させてきた経験とノウハウを活かし、政令指定都市さいたま市において、賃貸住宅の管理を中心とした総合不動産業の展開を目指しています。

「起業したい」と思ったきっかけは？

西川口でオーナーとして賃貸物件の管理運営を行っていた当時、近隣のオーナーの方々から多くの相談を寄せられ、従来の不動産業、管理会社の在り方に疑問を感じておりました。浦和の高砂小学校の出身であることからさいたま市には愛着があり、この度、浦和区内で皆様に求められ喜ばれる管理会社を実現させるべく起業いたしました。

案産館に入居され、何が変わりましたか？

起業となると初めてのことで、何をするにつけても膨大な手間と労力が必要になりますが、「案産館」のおかげで様々な方々とお会いでき、また専門家の方々のご意見も伺える機会もございますので、大変助けていただいております。

事業のビジョンを教えてください

まずは、賃貸住宅の管理戸数を増やすことです。ご紹介も含め、様々な方々と数多くお会いして私共の会社の存在とそのコンセンサスを知って頂かねばなりません。現在賃貸住宅の企画・提案も行っておりますが、路面店の出店も含めて、会社の成長に合わせながらより充実したサービスを提供できる事業形態を実現したいと考えております。

よろしくお願いします。

4月から「案産館」のIM(インキュベーションマネジャー)に就任いたしました松尾と申します。財団が設立されました5年前から、金融(さいたま市の制度融資等)業務や創業者支援業務に携わって参りました。よろしくお願いいたします。

「起業」は社会にとってインフラみたいなもので、いつの時代でも必要ですし、起業する人は必ず現れます。特に社会や経済の変化が激しい現在においては、新たな商品やサービスの提供を常に求められており、そこに新たなビジネスチャンスが発生し続けますので、今までにない商品やサービスを提供する起業家の方々もいらっしゃいます。また、さいたま市は全国的に見ても非常に起業意欲の高いエリアです。言いかえれば、起業環境が整っている地域だと思います。120万人の人口を抱える政令指定都市であるばかりでなく、東北、上信越方面の交通の要所であり、企業が立地するには有利な点が数多くあります。当財団の「案産館」のあるMio北浦和さんをはじめ、起業環境の整った民間のインキュベーション施設も充実している地域です。

事業が成功すれば起業家ご自身の大きな夢を実現できるばかりでなく、雇用の創出や納税、様々な新商品や新サービスの提供という面等において社会貢献にもなります。「起業したい」とお考えの方は是非ご相談ください。おひとりおひとりの起業家の方々と向き合いながら、事業成功への課題解決のお手伝いをしていきたいと思っております。



「案産館」とは？

起業を志す方々のために「創業準備コース」と「新事業コース」を整備し、事業が軌道に乗るまでの総合的なサポートを行うインキュベーション(起業準備)施設です。入居および入居企業に関するお問い合わせは… TEL048-851-6652 財団支援金融課まで

創業しました！

さいたま市内で新規開業・創業された企業やお店を紹介します。

東大宮駅前接骨院

●開院にあたりご挨拶

このたび東大宮駅東口の駅前にて開院させて頂くことになりました。これまでの経験を生かし、優しくわかりやすい説明、丁寧な施術を心掛け、地域の皆様のお役にたてますよう努力してまいります。

お子様からご年配の方までお気軽にご来院ください。スタッフ一同お待ちしております。



女性専用の施術室



キッズコーナー

東大宮駅前接骨院 院長 小林謙太郎

TEL 048-796-0038

〒337-0051 見沼区東大宮5-38-5 あずまビル3階

診療9:00-13:00/16:00-20:00(平日)9:00-13:00(土曜)

休診日 土曜日の午後、日曜、祝祭日

株式会社

関東総合サービス

業務内容

ビル・店舗清掃(床・トイレ・エアコン・冷蔵、冷凍庫など)からエアコン販売、店舗施工も承ります。

設立

平成21年4月3日

※お見積は無料です。トータルサポートでコストを徹底的に削減します。まずは、お気軽にお問い合わせください。



株式会社関東総合サービス

代表取締役 小松原哲也

〒330-0044 浦和区瀬ヶ崎1-30-2

TEL 048-749-1354

FAX 048-884-0735

MAIL kanto_ss@true.ocn.ne.jp

和食居酒屋 でんご

浦和駅西口裏門通りをいったところに和食居酒屋を開店しました。人気の「手羽先西京味噌唐揚げ」、「旬のお刺身3点盛り」をはじめ、旬の味を最大限に引き出した料理をご提供いたします。最大20名様までの個室も完備、大切な方の接待から各種のご宴会まで対応させていただきます。食材のおいしさを大切にしたいランチもご利用ください。



オーナーの藤原さん



落ち着いた雰囲気のお店

和食居酒屋 でんご 代表 藤原祥法

〒330-0062 浦和区仲町2-17-10 柳田ビル1階

TEL 048-822-5103

営業時間 11:30~14:00(ラストオーダー 13:30)

17:00~23:00(ラストオーダー 22:00)

定休日 日曜日

株式会社

経営らしんばん

「経営らしんばん」は中堅中小企業様への中国進出支援コンサルティング及び日中間の事業提携等に関するコンサルティングをお客様に提供しております。リーズナブルな価格で付加価値の高いサービスを提供し、お客様の成長を力強く支援致します。



経営法人設立日 2009年2月

代表者名 福島政司

〒330-0052 浦和区本太4-19-2

TEL 048-607-2992

fukushima@k-rashinban.com

http://www.k-rashinban.com

“良質な「Made In Japan」製品を中国へ”をキャッチフレーズに顧客の事業を支援する会社です。

マーケティングセミナー

「半導体からキノコ栽培へ成功企業に学ぶ新事業成功のカギ」

新事業に進出する上で、「成功」と「失敗」を左右する要素は何か、成功企業の体験談をもとに解説します。

- 日時: 7/16(木) 17:30~20:00
- 会場: 大宮ソニックシティ 906会議室
- 対象: さいたま市内の中小企業の方、および市内で創業予定の方
- 講師: 石川 貞夫氏(石川電気株式会社 代表取締役)
高橋 順一氏(中小企業診断士)
- 定員: 30名(先着順)
- 参加費: 2,000円
- お問合せ・お申込みは 支援・金融課 福田
- E-mail: y-fuku@sozo-saitama.or.jp

「不況に負けない! 営業リーダー育成研修会」

営業部門の幹部を目指す方向けに、少人数制で人的営業の実践ノウハウを身に付けます。

- 日時: 7/23(木)、8/20(木)、9/29(火)、10/22(木)、11/19(木)
各日とも17:30~20:00
- 会場: 大宮ソニックシティ 会議室
- 対象: さいたま市内の中小企業の方
特に、営業部門の方
- 講師: 西山真一氏(中小企業診断士)
- 定員: 各回10名(先着順)
- 参加費: 各回2,000円
- お問合せ・お申込みは 支援・金融課 福田
- E-mail: y-fuku@sozo-saitama.or.jp

専門家による個別相談会のご案内

会場: さいたま市立中央図書館(コムナーレ8階)

- 7/31(金) ホームページ相談会
- 8/28(金) 創業に関する相談会
- 9/18(金) メンタルヘルスケア相談会

会場: さいたま市産業文化センター4階

- 7/29(水) 特許や商標に関する相談会
- 8/24(月) チラシ作成・広報活動の相談会
- 9/30(水) IT相談会

会場: 創業ベンチャー支援センター

- 7/23(木) チラシ作成・営業活動の相談会
- 8/19(水) ホームページ相談会
- 9/16(水) 営業・接客に関する相談会

○時間: 10:00~17:00

※相談実施4日前(土・日、祝日を除く)までにお申し込み下さい。
お申し込みがない場合は中止となります。

- 対象: 市内中小企業の方及び市内で創業予定の方
- お問合せ・お申込みは 支援・金融課
支援担当 TEL: 048-851-6652 FAX: 048-851-6653
E-mail: shien@sozo-saitama.or.jp

NEXT STAGE 09年夏号

- 編集・発行/財団法人さいたま市産業創造財団
- URL/ <http://www.sozo-saitama.or.jp>
〒338-0002 さいたま市中央区下落合5-4-3
(さいたま市産業文化センター4階)
- 総務課/Tel 048-851-6696 Fax 048-851-6653
- 支援・金融課
支援担当/Tel 048-851-6652 Fax 048-851-6653
E-mail: shien@sozo-saitama.or.jp
- 金融担当/Tel 048-851-6391 Fax 048-851-6392
E-mail: kinyu@sozo-saitama.or.jp
- 勤労者福祉サービスセンター/
Tel 048-840-1133 Fax 048-859-1711
- E-mail/ saitama@saitama-wsc.com



●編集部から

7月16日のセミナー「成功企業に学ぶ新事業成功のカギ」は、半導体製造からキノコ栽培という、一見飛躍した新事業に進出した企業の体験談です。興味深い内容でおすすめです。